

nobscot

Accountmanager NL

Functie omschrijving

- Je bent verantwoordelijk voor de verkoop van spaarprogramma's binnen de zelfstandige retailers in Nederland.
- Je identificeert opportuniteiten door kennis op te bouwen over de markten en de inhoud van de lokale spaarprogramma's.
- Je speelt in op de behoeften/vraag van de klant.
- Je prospecteert actief en plant de nodige afspraken in met je klanten.
- Je krijgt een ruim en divers aanbod van producten ter beschikking.
- Je bent verantwoordelijk voor budgetbeheer en planning.

Profiel

- Je hebt een bachelordiploma binnen een economische of marketing gerelateerde richting of gelijkwaardig door ervaring
- Je beheerst goed de Nederlandse taal
- Je bent hands- on en proactief ingesteld
- Je hebt een commerciële flair en bezit goede sociale vaardigheden
- Je bezit de nodige sales skills (communicatie, onderhandelen,...)
- Verplaatsingen en eventuele overnachtingen schrikken je niet af
- Ervaring binnen de reatil is een grote plus

Aanbod

- Je komt terecht in een ambitieuze en dynamische onderneming waar ruimte is voor initiatief.
- Een competitief salaris met extra legale voordelen.

Ben jij de geknipte persoon voor deze functie?

Stuur je CV naar hr@nobscot.eu

nobscot.eu / Stationsstraat 163 / B-8780 Oostrozebeke / T +32 (0)56 31 13 58