

# Sales2Cash®

Een platform dat zorgt voor maximale ontzorging

**BEDRIJVEN**



# ONZE FILOSOFIE

**Wordt u als bedrijf vandaag ook geconfronteerd met de administratieve mallemlen waarin wij ons allemaal bevinden? Gaat er een belangrijk deel van uw werkkraft verloren aan deze ondersteunende processen met geen of weinig toegevoegde waarde voor uw klanten?**

**Indien het antwoord tweemaal 'ja' is, dan loont het zeker de moeite om dit document even door te nemen.**

**Met ALTERNATIEF BV hebben wij immers, op basis van meer dan 30 jaar ervaring in audit en accountancy, een digitale oplossing uitgewerkt die u hier compleet van ontzorgt. Primordiaal hierbij is dat dit bovendien gebeurt op een sociale en ethische manier.**

Het verzenden en de betalingsopvolging van verkoopfacturen is voor bedrijven een administratief loodzware opdracht.

Niet alleen slorpen de administratieve verouderde processen enorm veel personeelscapaciteit op. Anderzijds leiden zij in de praktijk ook dikwijls tot financiële drama's die ieder weldenkend mens liever wil vermijden.

Daarom hebben wij Sales2Cash® ontwikkeld en hebben wij de sociale MytrustO schuldenaanpak geïncorporeerd in onze strategie.



## WAT IS SALES2CASH®?

Sales2Cash® is een platform dat zorgt voor een **maximale ontzorging** door:

- een geautomatiseerde verzending van de facturen via het goedkoopste kanaal per bestemming.
- een volautomatische betalingsopvolging, intern en extern, op basis van de goedkoopste flow

Het is een **innovatief pakket** dat gebruikt maakt van twee flows:

- Een interne flow waarbij alles gebeurt via correspondentie (brief of mail of SMS) met de hoofding van uzelf en met uw (of door u goedgekeurde) teksten
- Een externe flow via ons extern bemiddelingskantoor en gerechtsdeurwaarder, waarbij de communicatie nu zal gebeuren via correspondentie vanuit een externe organisatie met haar eigen hoofding en teksten.

# SOCIAAL EN ETHISCH

Onder een sociale en ethische aanpak van onbetaalde facturen en de schuldenregeling in het algemeen verstaan wij volgende principes.

▶ Wie iets koopt of bestelt wordt verondersteld hiervoor de overeengekomen prijs te betalen. Kwijtschelding zou niet fair zijn ten opzichte van klanten die wel correct alles betalen en zich aan de regels houden.

▶ Er zijn echter factoren die er kunnen voor zorgen dat onze klanten het (tijdelijk) financieel moeilijk hebben. Met repressief handelen ga je het probleem nog vergroten. Wij opteren ervoor om deze mensen een oplossing aan te bieden zodat zij klanten voor het leven worden. Het is dan ook logisch om aan minder vermogende klanten al de mogelijkheden te bieden binnen de wet die hen toelaten om hun schuld te voldoen.

Concreet vertaalt dit zich in onze aanpak in het volgende:

In de minnelijke fase zullen wij de schuldenaar twee betalingsoplossingen aanbieden:

▶ **Een specifieke oplossing** voor de schuld die wij aan het opvolgen zijn: door het aanbieden van een **afbetalingsplan** geven wij hem de mogelijkheid om op een voor hem haalbare manier zijn schuld af te betalen.

▶ **Een algemene oplossing** waarbij de MyTrustO mensen samen met de schuldenaar zijn **onbetaalde rekeningen zullen inventariseren** en samen met hem hiervoor een haalbaar aflossingsplan zullen opstellen.

Dat beide oplossingen volledig digitaal verlopen en dat uw tussenkomst hiervoor niet direct vereist is, lijkt ons een evidentie.

**De essentie voor u is dat uw onbetaalde rekening betaald wordt, de essentie voor ons is dat wij iemand hebben kunnen helpen om uit de structurele armoede te blijven.**

Soms echter is bovenstaande ook niet voldoende of weigert de schuldenaar in te gaan op de uitgestoken hand.

In dat geval komen wij in de gerechtelijke invordering.

Ook hierin zijn wij innovatief en zetten wij het ganse traditionele, kostenverhogende proces van gerechtsdeurwaarders en advocaten op zijn kop.

Dankzij onze samenwerking met MyTrustO hebben wij de garantie dat de maximale kostenverhoging voor de schuldenaar beperkt blijft tot een paar honderd euro en dat het dreigen met vervolging leidt tot meer resultaat dan de vervolging zelf.



# STARTEN MET SALES2CASH®

Aangezien Sales2Cash® een webbased platform is dat werkt in de cloud kan de ganse opzet heel snel geactiveerd worden.

Wij bespreken hieronder even kort de diverse stappen.

## OPSTARTFASE

- ▶ Link maken tussen uw facturatiepakket en Sales2Cash®
- ▶ Opzetten van de parametrisering van Sales2Cash®
- ▶ Opzetten verschillende accounts:
  - IPEX: papieren facturen en aangetekende mailapplicatie
  - POM: digitale betalingen

Wij voeren hiervoor een voorafgaande analyse uit om de werklust te kunnen voorzien en een aangepaste setup offerte te kunnen opmaken. Afhankelijk van de complexiteit van uw systeem zullen wij meer of minder tijd nodig hebben om het platform operationeel te maken.

## PRIJSZETTING

Wij voorzien een éénmalige setupkost die afhankelijk is van de complexiteit en u, na analyse van de uit te voeren werkzaamheden, op voorhand zal meegedeeld worden.

Naast deze 'onboardingskost' is er een maandelijkse licentievergoeding voorzien voor het gebruik van het platform.

Tenslotte gaat u maandelijks een afrekening krijgen afhankelijk van het aantal verzonden documenten en het kanaal dat gebruikt is binnen het interne circuit (uw hoofding).

Voor het externe circuit maken wij, afhankelijk van het soort verzendingen een aparte vergoedingsregeling op die gebaseerd is op het principe: 'Geen betaling, geen vergoeding'.

In iedere geval zal u door het gebruik van Sales2Cash®, vanaf de eerste verzending geld verdienen met elke rekening die u verstuurt door de besparingen in kosten en werklust die u realiseert ten opzichte van vroeger en de snellere betalingen die u zal binnen krijgen.



Wenst u hier meer over te weten?

rudi.mattheus@alternatiefbvba.be - 053/89.35.06

[www.alternatiefbvba.be](http://www.alternatiefbvba.be)

[www.v2p.be](http://www.v2p.be)

---

ONS DOEL  
**SOCIAAL  
ONTZORGEN**